

江苏联合职业技术学院

专业实施性人才培养方案报审表

学校名称	常州刘国钧高等职业技术学校		
专业名称	电子商务	专业代码	530701
学校联系人	李文刚	联系电话	15806118800
专业负责人	钱晓舒	联系电话	13775175998
方案中培养目标与培养规格的主要特色与创新	<p>本方案培养标准准确，培养规格科学。全面落实立德树人根本任务，面向市场、服务发展、促进就业，注重德智体美劳全面发展，突出德技并修、学生职业综合素养的提升。既关注学生毕业时就业、创业能力的培养，也关注学生职业生涯不断发展所需要的能力培养。</p> <p>专业知识与专业技能与行业企业当前主流技术一致，培养规格与企业所需的高素质技术技能人才要求一致。</p>		
“4.5+0.5”培养模式落实、第9学期课程安排情况	<p>全面落实“4.5+0.5”培养模式，第9学期采用10周（正常教学）+4周（毕业设计）+4周（综合项目训练）。</p>		
思想政治课程依规设置（学时）情况	<p>严格按照有关规定开齐开足思想政治课程。</p>		
主要公共基础课程及艺术、体育、劳动教育课程设置（学时）情况	<p>严格按照有关规定开齐开足主要公共基础课程及艺术、体育、劳动教育课程。</p>		
职业资格证书或职业技能等级证书设置情况	<p>电子商务师中级证书或1+X网店运营推广中级证书等。</p>		

<p>专业（技能）课程设置的特色与创新及主要依据</p>	<p>专业（技能）课程体系科学合理，满足专业人才培养目标要求；课程内容与本专业领域的新知识、新工艺、新方法、新流程、新技能等保持一致，突出学生职业综合素养和职业能力的培养。</p> <p>主要依据：</p> <ol style="list-style-type: none"> 1、本专业领域对本专业高素质技术技能人才的具体要求。 2、学院指导性专业人才培养方案。 3、教育部相关的教学标准。 		
<p>其它方面特色与创新</p>	<p>新增新媒体运营方向，符合电子商务行业的发展方向和轨迹，培养毕业即就业的实用技能型人才。</p>		
<p>专家论证时间、论证意见</p>	<p>2020年11月28日，通过聘请本专业建设指导委员会成员到校召开专业建设咨询会方式论证本方案。</p> <p>专家意见：本方案落实教育部、江苏联合职业技术学院等有关文件精神，整体科学、合理。通过实施本方案，能够培养出本专业领域的高素质技术技能人才。</p>		
<p>学校行政意见</p>		<p>学校党组织意见</p>	

注：1. 报送表一般为3页，在框体内填写、字体不小于“六号”；

2. 参照指导性人才培养方案和高等职业学校专业教学标准，对专业（技能）课程群平台课程、专业核心课程、主要专业实训课程进行调整的，须附1页，充分说明理由与原因。

1. 专业群平台课程调整说明

《网络技术基础》、《数据库基础》相关授课内容融入《网页设计与制作》，《电子商务法律》相关授课内容融入《电子商务基础》，《配送实务》相关授课内容融入《现代物流管理》、《供应链管理》相关授课内容融入《ERP 原理与应用》。

根据学校专业群建设实际情况，新增《商品学》、《商务礼仪》、《经济法基础》。《商品学》主要让学生了解商品的规格、包装、质检等内容，为后续专业课程学习打下基础。《商务礼仪》主要让学生了解基本礼仪，各类场景下的礼仪，为客服类课程学习打下基础。《经济法基础》主要让学生了解公司法、合同法、劳动法等相关法律，为学生今后就业提前准备。

2. 专业核心课程调整说明

《网络营销》、《网络广告》融入新增课程《新媒体营销概论》，《移动电子商务》融入专业方向课程《新媒体运营》。

新增《电商文案策划与视觉营销》，指导性方案中方向课程《新媒体文案创作与传播》融入该课程，新增《社群营销》，主要让学生了解社群的搭建及社群活动组织等相关内容，为网店运营方向课程打下基础。

3. 专业方向课程调整说明

新媒体运营方向新增《新媒体运营》，指导性方案中《新媒体营销》融入该课程。新增《新媒体运营技术与应用》，主要让学生了解各类新媒体软件、APP 等的应用，为新媒体运营学习打下基础。《短视频制作》融入任选课《视频拍摄与编辑》，新增《新媒体数据分析》，主要让学生了解各类新媒体推广的效果指标，学会推广优化。

根据本地区岗位需求的实际情况，新增网店运营方向，同时新增《网店运营》、《数据化营销》、《搜索引擎营销》三门课程。

4. 专业技能实训课程调整说明

《网络营销》、《网络广告》、《移动电子商务》三门课程已融入其他课程，所以取消这三门课程的实训，改为《新媒体运营实训》，新增《录入技术实训》、《网页设计与制作实训》、《网店运营实训》，均为配套课程开展的实训。《电子商务实训》、《商务数据分析与应用实训》融入《专业综合项目实训》。

电子商务专业 2021 级实施性人才培养方案（报审稿）

一、专业名称及代码

专业名称：电子商务

专业代码：530701

二、入学要求

初中应届毕业生

三、修业年限

5 年

四、职业面向

所属专业大类 (代码)	所属专业类 (代码)	对应行业 (代码)	主要职业类别 (代码)	主要岗位群或 技术领域举例	职业资格或职业技 能等级证书举例
财经 商贸 大类 (53)	电子 商务类 (5307)	互联网和相关服务 (64) 商务服务业 (72) 批发业 (51) 零售业 (52)	销售人员 (4-01-02) 商务专业人员 (2-06-07) 商务咨询服务人员 (4-07-02)	营销推广 运营管理 客户服务	电子商务师中级证书 或 1+X 网店运营 推广中级证书等

五、培养目标与培养规格

(一) 培养目标

本专业培养理想信念坚定，德智体美劳全面发展，具有一定的科学文化水平，良好的人文素养、职业道德和创新意识，精益求精的工匠精神，较强的就业能力和可持续发展的能力；掌握本专业知识和技术技能，面向互联网和相关服务业、批发业、零售业等行业的销售人员、商务咨询服务人员等职业群，能够从事营销推广、运营管理、客户服务等工作的高素质技术技能人才。

(二) 培养规格

本专业毕业生应在素质、知识和能力方面达到以下要求。

1. 素质

(1) 坚定拥护中国共产党领导和我国社会主义制度，在习近平新时代中国特色社会主义思想指引下，践行社会主义核心价值观，具有深厚的爱国情感和中华民族自豪感；

(2) 崇尚宪法、遵法守纪、崇德向善、诚实守信、尊重生命、热爱劳动，履行道德准则和行为规范，具有社会责任感和社会参与意识；

(3) 具有质量意识、环保意识、安全意识、信息素养、工匠精神、创新思维、全球视野和市场洞察力；

(4) 勇于奋斗、乐观向上，具有自我管理能力、职业生涯规划的意识，有较强的集体

意识和团队合作精神；

(5) 具有健康的体魄、心理和健全的人格，掌握基本运动知识和一两项运动技能，养成良好的健身与卫生习惯，良好的行为习惯；

(6) 具有一定的审美和人文素养，能够形成一两项艺术特长或爱好。

2. 知识

(1) 掌握必备的思想政治理论、科学文化基础知识和中华优秀传统文化知识；

(2) 熟悉与本专业相关的法律法规以及环境保护、安全消防、支付与安全等相关知识；

(3) 掌握计算机应用、网络技术的基本理论，电子商务的基本理论以及新技术、新业态、新模式、创新创业相关知识；

(4) 掌握互联网资料搜集、调研及撰写调研报告的方法；

(5) 掌握市场分析、消费者行为分析及营销策划的方法；

(6) 掌握商品拍摄、图形图像处理和网络文案写作的方法；

(7) 掌握电子商务数据统计分析和报告撰写以及客户服务与管理的相关知识；

(8) 掌握主流电子商务平台的运营规则和推广方式，移动电子商务、跨境电子商务平台和新媒体运营与管理的方法；

(9) 掌握网店运营、电子商务运营规范与流程以及供应链管理的相关知识。

3. 能力

(1) 具有探究学习、终身学习、分析问题和解决问题的能力；

(2) 具有良好的语言、文字表达能力和沟通能力；

(3) 具有一定的哲学思维、美学思维、伦理思维、计算思维、数据思维、交互思维、互联网思维能力；

(4) 能够熟练应用办公软件，进行文档排版、方案演示、简单的数据分析等；

(5) 能够根据摄影色彩、构图策略，进行创意拍摄，制作突出商品卖点的商品照片，能够运用相关软件对图片进行处理，提高用户关注度；

(6) 具备网络信息采集、筛选和编辑的能力，能够根据要求进行网站内容更新、策划与制作；

(7) 具备网店设计与装修的能力，能够根据产品页面需求，进行页面设计、布局、美化和制作；

(8) 能够根据网站（店）推广目标，选择合理的推广方式，进行策划、实施和效果评估与优化；

(9) 能够根据不同商品类型进行产品策划、分类管理；

(10) 能够根据运营目标，采集电子商务平台数据，并依据店铺、产品和客户数据等各类数据，进行分析与预测；

(11) 能够运用新媒体营销方法，正确进行网络营销，应对客户咨询、异议、处理客户投诉，进行客户个性化服务等；

(12) 能够运用移动商务平台进行活动策划、营销推广、移动店铺的运营与管理。

六、课程设置及要求

本专业课程设置框架主要包括公共基础课程体系和专业（技能）课程体系。公共课程体

系包括思想政治课程模块和文化课程模块；专业（技能）课程体系包括专业（群）平台课程模块、专业核心课程模块、专业技能实训课程模块、专业拓展课程模块等。

（一）主要公共基础课程教学内容及目标要求

序号	课程名称 (课时)	主要教学内容	课程目标及要求
1	语文 (302)	<p>本课程分为基础模块、职业模块、拓展模块。</p> <p>基础模块由语感与语言习得、中外文学作品选读、实用性阅读与口语交流、古代诗文选读、中国革命传统及社会主义先进文化作品选读五个部分组成。</p> <p>语感与语言习得：3500个常用汉字；常用多音多义字词，常见修辞手法，常用标点符号；辨析词语、句式、修辞，遣词造句，辨析和改正病句。</p> <p>中外文学作品选读：叙事类文章的形象和主题；说明类文章的对象和中心；议论类文章的观点和材料；应用类文章的主要内容和关键信息。中国文学发展线索和外国文学发展概貌，诗歌、散文、小说、剧本等不同文学样式和表现手法。</p> <p>实用性阅读与口语交流：实用类文本的阅读，日常生活需要的口头与书面的基本方法，演讲、采访、辩论、谈判、主持的基本技巧。</p> <p>古代诗文选读：常见文言实词、文言虚词的意义，常见文言句式及结构特征。中国古代优秀作品的思想内容和感情倾向。</p> <p>中国革命传统及社会主义先进文化作品选读：中国革命传统作品、中国革命过程中涌现出的英雄人物和事迹、社会主义先进文化的作品，革命题材作品及作家的相关背景、思想内容和艺术特色。</p> <p>职业模块：</p> <p>劳模、工匠精神作品研读：劳动模范和大国工匠等典型人物的作品；勤勉励志、敬业乐业、企业文化、专业发展等方面的选文。</p> <p>职场应用写作与交流：日常应用文、一般的职业岗位专业文书和一般的科技文写作，微写作；图表、图片、统计数据等材料的运用；营销等口语交际的技巧。即席发言，谈判，职业语境和行业下的交际，不同风格、不同形式的表达，体态语言。</p> <p>科普作品选读：经典的科技著述，与专业相关的科技文章。科普文章的基本特点、主要内容、文章观点、科学思想和方法。</p> <p>拓展模块：</p>	<p>正确、熟练、有效地运用祖国语言文字；加强语文积累，提升语言文字的运用能力，并能在阅读、交流中灵活适当地运用；增强语文鉴赏和感受能力、作品鉴赏能力，品味语言，感受形象，理解思想内容，欣赏艺术魅力，发展想象能力和审美能力；增强思考和领悟的意识，开阔语文学习视野，拓宽语文学习范围，发展语文学习潜能。</p>

		<p>名著阅读与欣赏：总量不少于 200 万字的古今中外各类文学作品与 10 部以上文学名著；中外著名作家的文学作品及其代表作品的相关背景、思想内容和艺术特色。</p> <p>语文综合实践活动：从大自然、社会生活和学习生活中，获取知识、应用知识、解决问题的学习与实践活动。参观、游览、访问、手抄报、黑板报、课本剧表演、辩论会、成语竞赛等。</p>	
2	数学 (336)	<p>课程教学分为必修、选修、发展（应用）三个模块。</p> <p>必修模块由集合、不等式、函数、三角函数、数列、平面向量、立体几何、概率与统计初步、复数、线性规划初步、平面解析几何、排列、组合与二项式定理等组成</p> <p>选修模块由逻辑代数初步、算法与程序框图、数据表格信息处理、编制计划的原理与方法组成，不同类别的专业可根据实际需求在上述四个部分内容中选择两部分内容进行教学。</p> <p>发展（应用）模块：极限与连续、导数与微分等内容，或专业数学（比如：财经数学等）。</p>	<p>进一步提高作为高技能人才所必须具备的数学素养，获得必要的数学基础知识和基本技能，了解概念、结论等产生的背景、应用，体会其中所蕴涵的数学思想方法；提高空间想象、逻辑推理、运算求解、数据处理、运用现代信息技术等能力；发展数学应用意识和创新意识，形成良好的数学学习习惯，提高分析和解决简单实际问题的能力。</p>
3	英语 (336)	<p>必修模块由主题、语篇类型、语言与技能知识、文化情感知识、语言策略五部分构成。</p> <p>主题分为自我与他人、生活与学习、社会交往、社会服务、历史与文化、科学与技术、自然与环境和可持续发展 8 个主题。</p> <p>语篇类型包括记叙文、说明文、应用文和议论文等文体，并涉及口头、书面语体。</p> <p>语言与技能知识包括语音知识（音标、重音、语调、节奏、连读等）、词汇知识（1800-1900 个词），公共场所常见标识和告示、简短文本、简单指令、人物活动事件描述、例行事务安排、个人观点和态度表达等词汇）、语法知识（常见时态、非谓动词、被动语态、基本句型）、语篇知识（记叙文和说明文、常见应用文等语篇的结构及语言特点）、语用知识（填写简单表格、仿写应用文、自我介绍、活动描述等）。</p> <p>文化情感知识包括中外文化的成就及其代表人</p>	<p>掌握英语基础知识和基本技能，发展英语学科核心素养。能运用所学语言知识和技能在职场沟通方面进行跨文化思维交流与情感沟通；在逻辑论证方面体现出思辨思维；能够自主、有效规划个人学习，通过多渠道获取英语学习资源，选择恰当的学习策略和方法，提高学习效率。</p>

		<p>物等、中外传统节日和民俗的异同等、中外文明礼仪的不同、相关国家人文地理、中国传统节日和中华优秀传统文化等</p> <p>语言策略主要包括元认知策略、认知策略、交际策略、情感策略等几个方面。</p> <p>选修模块：依据与职业领域相关的通用职场能力设立求职应聘、职场礼仪、职场服务、设备操作、技术应用、职场安全、危机应对、职场规划等主题。</p>	
4	信息技术 (66)	<p>课程由信息技术应用基础、网络技术应用、图文编辑、数据处理、演示文稿制作、程序设计入门、数字媒体技术应用、信息安全基础、人工智能九个部分组成。</p> <p>信息技术应用基础包括信息技术发展趋势与应用领域、信息社会文化、道德和法律知识、信息系统的工作机制、常见信息技术设备及主流操作系统的使用。</p> <p>网络技术应用部分包括网络技术发展、网络应用技巧、网络行为规范、个人及他人信息隐私保护、网络数字资源和工具学习、物联网技术等相关知识。</p> <p>图文编辑、数据处理、演示文稿制作包括能处理日常学习、工作中常用的 PC 端或移动端的文字、图文、数据可视化的分析。</p> <p>程序设计入门部分包括程序设计的基本概念，程序设计的方法，运用程序设计解决实际问题，逻辑思维能力的训练。</p> <p>数字媒体技术应用包括数字媒体功能软件使用，数字媒体作品制作，虚拟现实与增强现实技术工具的简单使用。</p> <p>信息安全基础包括信息安全常识、信息安全重要意义、信息安全意识、信息社会责任能力。</p> <p>人工智能方面包括人工智能发展与人工智能在生产、生活中的典型应用，让学生学会与智能工具打交道，能体验所学专业领域的 AI 应用场景，能进行机器人简单操作，操控机器人完成简单任务。</p>	<p>掌握与计算机应用密切相关的基本概念与基础知识，了解先进的信息技术和发展趋势，掌握网络技术应用、图文编辑、数据处理、演示文稿的制作的基本技能，认知程序设计、数字媒体技术应用、信息安全、人工智能的发展和应用领域。提升认知、合作和创新能力，发展本学科的核心素养，培养适应职业发展需要的信息能力。</p>

(二) 主要专业(群)平台课程教学内容及目标要求

序号	课程名称 (学时)	主要教学内容	目标要求
1	市场营销 (64)	市场营销基本概念、市场环境分析、消费者购买行为分析、市场营销调研、市场细分、目标市场选	理解市场营销在市场经济问题和企业营销问题分析中的重要作用；掌握市场营销理论基

		择、市场定位、产品策略、定价策略、分销渠道策略、促销策略、营销战略与整合营销。	本内容；掌握市场分析基本原理和方法知识，能进行定性与定量分析，以适应企业营销问题的实证研究、科学决策和营销管理的需要；能独立完成有关资料的搜集、整理、分析，并运用营销 4P 策略解决企业市场营销中的实际问题。
2	电子商务基础 (68)	电子商务概念、分类；B2C、C2C、B2B 等常用电子商务交易模式；网络营销；物流配送；网上支付与安全交易；网上创业。	掌握电子商务的基本概念、分类、交易模式；掌握网络营销概念、特点、策略；掌握物流基本概念、分类，掌握网络广告的类型和特点；能熟悉电子商务发展中的技术问题、安全问题、物流配送问题、支付问题以及法律法规问题等电子商务中的相关环境；能将所学技能创造性地应用于淘宝、阿里巴巴等知名电子商务网站，进行网上创业。
3	现代物流管理 (68)	物流概论、物流系统、物流功能要素、物流主要模式、物流组织与控制、智慧物流、供应链物流管理、物流新领域。	通过本课程学习，使学生掌握物流管理的基本原理、基本知识和基本技能及方法；能够将物流管理的基本理论应用于实践，具备解决物流活动过程中的各种基本问题的能力。
4	国际贸易基础 (68)	国际贸易的基本概念；国际贸易的产生与发展；国际贸易政策；进口关税措施；非关税壁垒措施；鼓励出口和出口管制措施；外国直接投资、跨国公司与国际贸易；区域经济一体化；世界贸易组织。	能掌握国际贸易的基本概念，知晓国际贸易发展趋势；熟悉国际贸易政策和常见的国际贸易措施，了解世界贸易组织相关内容和当代国际贸易发展趋势；能够运用国际贸易基本理论、基本知识对我国外贸措施、动态进行分析；初步具备发现、分析和解决外贸业务问题的能力，形成遵守外贸法律法规和国际贸易惯例的职业道德和职业素养。
5	现代商务谈判 (68)	商务谈判行为，商务谈判探询，商务谈判准备，商务谈判管理，商务谈判开局，商务谈判磋商，商务	能理解商务谈判的基本特征和规律；掌握商务谈判的基本理论、方法和策略；具备从事谈

		谈判排障，商务谈判定局等。	判工作的素质、能力和技巧；树立商务谈判的双赢、合作、博弈意识；会对给定的简单谈判情景进行谈判班子的组建、计划的制定、相关资料的收集与处理以及谈判方案的制定。
6	基础会计 (68)	会计的概念、范围，分类，会计核算基础和原则；会计要素、会计等式、运用借贷记账法；识别经济业务与原始凭证，核算企业基本经济业务；理解财务报表和财务会计报告。	能正确应用会计的基本规范；能正确判断经济业务性质和内容，能准确按照会计的专门方法作会计业务处理；熟悉财务报表，具有对企业财务状况和经营成果进行分析的能力。
7	商品学 (34)	商品与商品学；商品质量与标准；商品检验与评价；商品分类与包装；商品的储存与养护；品类商品的质量要求、检验评价、储存管理。	掌握学习研究商品知识的方法，掌握商品基础知识；重点掌握几大类商品的成分、性质、分类和质量要求；熟悉商品的分类方法；掌握主要商品检验的基本知识、商品标准的内容和使用；了解连锁经营管理活动中有关商品的相关政策等。
8	网络消费者行为 分析 (34)	初识网络消费者行为，获取网络市场信息，把握网络消费者购买决策，分析网络消费者行为的个性特征，解构网络消费者行为的群体特征，探究影响网络消费者行为的外部因素，探究影响网络消费者行为的营销因素，感知网络消费风险，保护网络消费者权益，开拓网络消费市场。	掌握网络消费者行为分析的一般知识、网络市场调研的方法、网络消费者购买决策的内容和过程，认识网络消费者个体和群体的特征以及网络消费者权益，掌握影响网络消费者行为的外部因素和营销因素。具备识别网络消费风险的能力，掌握保护网络消费者权益的方法，具备开拓网络消费者市场的能力。培养良好的团队合作能力、良好的市场洞悉意识，养成良好的工作态度。
9	商务礼仪 (34)	认知礼仪、个人礼仪、见面礼仪、活动礼仪、办公礼仪、涉外礼仪、综合技能实训等内容。	能具备商务礼仪意识；掌握商务礼仪的基本知识与基本技能；能按照礼仪规范进行常见的商务活动；养成礼貌待人的习惯。
10	经济法基础 (40)	能执行经济法律的各项规定，能识别、确认各种经济组织的有骨	通过本课程的教学，能使学理解并应用一些经济法的基

		感经济法律业务的基本情况，能对基本的经济法律案例进行分析，能熟悉各种公司的相关规定，理解并应用企业破产申请、受理、破产宣告与清算、重整与和解，能熟悉订立合同所有细节以及违反合同法规定的责任。	基础知识；熟悉一些常有的重要经济法律、法规的基础内容；增强法制观念并初步运用自己所学过的法律知识观察、分析、处理有关实际问题的能力。
--	--	---	--

(三) 主要专业核心课程教学内容及目标要求

序号	课程名称 (学时)	主要教学内容	目标要求
1	网店美工 (68)	网店装修、美术设计基础、拍摄商品、处理与美化照片、设计店铺装修素材、装修网店等内容。	使学生系统学习网店美工设计之“道”“器”“术”三个层面的知识体系，掌握 Photoshop (美图、光影) 图形图像处理的设计能力，详情页的设计思路及网店的装修设计等能力，以培养学生设计思维和能力为主，为学生日后成为专业的电子商务人才奠定坚实的基础。
2	新媒体营销概论 (68)	新媒体的概念与特征；新媒体的类型；新媒体广告投放载体；新媒体运营策略；短视频营销与运营；内容分发平台运营；新媒体负面效应及网络舆情管理；新媒体营销案例分析；新媒体岗位及能力需求。	能够全方位认识新媒体及其类型、特征、投放载体并能做出一定判断如何选择投放的新媒体，具备渠道选择把控和新媒体运营策略的能力，能够灵活运用不同类型的新媒体。会主动去了解不同新媒体的玩法和运营策略，激发学生对新媒体营销与运营的兴趣，提高学生对新媒体的认知。
3	客户关系管理 (34)	客户关系管理岗位认知，寻找开发潜在客户，客户信息管理，大客户管理，客户体验管理，客户满意管理，客户忠诚管理。	了解客户关系管理的内涵，掌握客户关系管理的主要的业务与流程；掌握客户细分与管理策略；了解数据挖掘方法在客户关系中的基本应用。
4	网店客服 (34)	初识网店客服、客服岗前知识准备、使用客服沟通工具及后台操作、客服售前服务、客服售中服务、客服售后服务、客服数据监控与统计分析、客户关系管理、客服考核与绩效管理。	能够熟练掌握有关网店客服管理的基本知识；能够熟练掌握客服流程知识和客服准备工作的知识；能够熟练掌握客户接待的知识；能够熟练掌握客户的沟通知识；能够熟练掌握有效订单处理的知识；能够熟练掌握交易纠纷处理的知识。
5	网页设计与制作 (68)	初识 DreamWeaver，制作图文并茂的网页，页面布局设计，CSS 样式设计，表单的应用，使用行为，模板和库，静态网页综合作业。	掌握网页设计的基本概念，能够利用常见网页制作软件设计制作出常见的静态网页；了解常用脚本语言，了解动态网页设计方法，初步掌握动态网页的设计。
6	商务数据分析与应	数据分析认知、数据分析工作流程分析、商务数据分析指标体系、数	电子商务数据分析的思路与流程；采集电子商务平台数据并运用 Excel 等软件

	用 (68)	据分析方法和工具运用、流量来源分析、成交转化率分析、网店商品分析、网店客服服务分析、行业数据分析、客户行为分析、订单漏斗分析、店铺优化方案实施与效果评估等。	进行数据处理;电子商务数据分析方法、数据分析与预测;分析报告撰写。
7	电子商务运营 (80)	电子商务运营概述、商品选择与渠道管理、网络平台的选择与应用、网店运营与推广、客户管理和网络客服、电子商务物流等内容。	通过企业真实的运营案例过程分析,采用实例的方式讲解电子商务项目的运营方式及电子商务企业的运营实践。
8	电商文案策划与视觉营销 (68)	电商文案的写作准备、整体构思和思维激发、写作切入点、创作密码、品牌命名和关键词设置、文案标题写作、网店文案写作、软文撰写等 视觉营销概述,品牌视觉、店铺视觉、产品视觉、营销视觉的打造方法,视觉营销如何提升流量、增加转化、促进销售及手机移动端视觉营销。	了解电商文案的分类、特征,掌握撰写电商文案的写作技巧,掌握各平台推广文案及电商软文的策划与写作,提高学生电商文案写作的专业素质和电子商务营销活动整体策划的综合能力。 了解视觉营销的一些基本知识,掌握品牌视觉、店铺视觉、产品视觉、营销视觉的打造方法,掌握如何通过视觉营销提升流量、增加转化、促进销售。
9	社群营销 (68)	社群构建、社群日常运营、线上线下活动、社群团队管理等系列的工作流程及工作技巧。	掌握社群营销的起因、概念、构成、价值和评估模型,全面认识社群以及社群营销;并能够从无到有建设社群、从小到大运营社群、由弱到强地构建社群运营团队,并对社群商业变现有一定的认知。
10	图形图像处理 (68)	平面设计的基本流程;图像的各种色彩模式以及基本的配色原则;图像存储的常用格式以及各自的特点;基本工具以及图层、通道、蒙版、路径的使用;设计产品包装、海报、印刷等相关内容;对素材图片中图像的抠取以及加工合成;对网站首页进行页面设计。	了解图片及图像处理的基本知识;能运用Photoshop软件进行图片处理和图形设计;能运用Photoshop软件制作特效;能运用Photoshop软件进行电子商务广告设计。

(四) 主要专业技能实训课程教学内容及目标要求

序号	课程名称 (学时)	主要教学内容	目标要求
1	录入技术实训 (30)	英文字母、字根、一码、二码、三码、常用千字、二词、三词、四词词组、文章录入、小键盘数字录入。	英文字母 100-120 字/分;文章录入 40-60/分;数字综合 180/分。
2	图形图像	选区、路径、图层、通道、蒙版和文	熟练掌握 Photoshop 软件各项功

	处理实训 (30)	字的创建、编辑及应用, 图像画面和图像色彩的处理, 滤镜特效的应用。	能, 并能灵活运用于完成各类平面设计工作。
3	网店美工 实训 (30)	网店 PC 端和移动端店标、店招、商品分类、促销海报、商品主图、商品详情页、自定义页面的图片设计。	能应用 Photoshop 软件对 PC 端和移动端网店进行首页、商品详情页和自定义页的设计。
4	网页设计与制作实训 (30)	利用 Dreamweaver 新建、编辑和设置一个 Web 站点; 对页面属性进行基本的设置; 编辑和使用 CSS 层叠式样式表; 排版文字、表格和层; 进行基本的图像处理; 建立框架; 模板和库的使用和编辑; 网站的发布与维护。	熟练掌握 Dreamweaver 软件各项功能, 并能灵活运用于完成各类网页设计工作。
5	新媒体运营实训 (30)	论坛营销、博客营销、微信营销、微博营销、分类信息营销、IM 营销。	掌握新媒体营销的常用方法, 灵活运用营销策略开展商务活动, 掌握各种方法的步骤与技巧。
6	1+X 职业技能等级考证实训 (30)	关键词挖掘与分析、商品标题制作、详情页优化、搜索推广策略制定、搜索推广账户搭建、搜索推广账户优化、信息流推广策略制定、信息流推广账户搭建、信息流推广账户优化。	在网店运营推广中级实训系统 V1.0 平台完成实训内容中的各项工作任务, 并能实际工作中应用, 具备网店推广能力。
7	网店运营实训 (30)	店铺日常管理、网店工具应用、视觉设计、店铺推广、客服与售后服务。	掌握网店运营过程中的相关技能, 以企业实际应用为主线, 培养学生的基础操作能力、职业能力和可持续学习能力。

七、教学进程总体安排表

(一) 教学时间表 (按周分配)

学期	学期周数	理论教学		实践教学						军训与入学教育 周数	劳动/机动周
		授课周数	考试周数	技能训练		课程设计 大型作业 毕业设计		企业见习 顶岗实习			
				内容	周数	内容	周数	内容	周数		
一	20	17	1							1	1
二	20	16	1	录入技术实训	1						2
三	20	17	1	图形图像处理实训	1						1
四	20	17	1	网店美工实训	1						1
五	20	17	1	网页设计与制作实训	1						1
六	20	17	1	新媒体运营实训	1						1
七	20	17	1	网店运营实训	1						1
八	20	17	1	1+X 职业技能等级考证实训	1						1

九	20	10	1	专业综合实训	4	毕业设计	4				1
十	20	0	0					顶岗实习	18		2
合计	200	145	9		11		4		18	1	12

(二) 教学进程安排表 (见附录)

八、实施保障

(一) 师资队伍

1. 队伍结构

学生数与本专业专任教师数比例不高于 25:1, 双师素质教师占专业教师比一般不低于 60%, 专任教师队伍要考虑职称、年龄, 形成合理的梯队结构。

2. 专任教师

具有高校教师资格和本专业领域有关证书; 有理想信念、有道德情操、有扎实学识、有仁爱之心; 具有电子商务、市场营销、管理科学与工程、工商管理、计算机科学技术等相关专业本科及以上学历; 具有扎实的电子商务相关理论功底和实践能力; 具有较强信息化教学能力, 能够开展课程教学改革和科学研究; 每 5 年累计不少于 5 个月的企业实践经历。

3. 专业带头人

原则上应具有副高及以上职称, 能够较好地把握国内外电子商务行业、专业发展, 能广泛联系行业企业, 了解行业企业对本专业人才的需求实际, 教学设计、专业研究能力强, 组织开展教科研工作能力强, 在本区域或本领域具有一定的专业影响力。

4. 兼职教师

主要从电商企业聘任, 具备良好的思想政治素质、职业道德和工匠精神, 具有扎实的专业知识和丰富的实际工作经验, 具有中级及以上相关专业职称, 能承担课程与实训教学、实习指导等专业教学任务。

(二) 教学设施

主要包括能够满足正常的课程教学、实习实训所需的专业教室、实训室和实训基地。

1. 专业教室基本条件

一般配备黑(白)板、多媒体计算机、投影设备、音响设备, 互联网接入或 WiFi 环境, 并具有网络安全防护措施。安装应急照明装置并保持良好状态, 符合紧急疏散要求、标志明显、保持逃生通道畅通无阻。

2. 校内实训室基本要求

序号	主要实训(实验)室	主要功能	主要设备	配套教学资源
1	电子商务运营实训室	用于电子商务运营、电子商务数据分析、跨境电子商务实践及供应链管理等课程的教学实训。	电脑、服务器、多媒体教学设备、配套桌椅(50台套)。	电子商务实验室平台、电子商务运营技能竞赛平台、沙盘模拟系统。
2	网络编辑实训室	实训室具有创建网站和网站管理、维护功能, 可用于网页设计、网络媒体策划与编辑、网页界面、网络广告和商务网站等网站建设相关课程的实验和实训。	电脑、服务器、多媒体教学设备、配套桌椅(50台套)。	图像处理软件、网页设计软件、网站建设平台等。
3	物流配送	以物流业务流程为核心, 结合条码技术、	带平台功能出入货	电子标签系统、管

	实训室	信息采集技术、自动化控制系统、生产运作与管理技术、企业资源配置技术等物流硬件和软件技术,以流程性的活动为模拟或学习的核心,让学生在实验场所完成一系列物流操作,从而得到全方位的训练。	台、包装机、手动液压车、电动叉车。	理信息系统、配送管理信息系统、GPS,GIS系统、仓储管理信息系统。
4	创新创业实训室	利用电子商务交易平台,开设网上商店,掌握网上商店运作的流程及有关技巧,提高学生自主创业能力。	学生用相机(数码相机);教师专用相机(单反);相机三角架;摄影工作台;柔光灯;金银反光板;亚粉纸;电脑;配套桌椅(20台套)。	图像处理软件、多商户电商运营平台。
5	网络营销实训室	用于消费者行为分析、选品与采购、市场调研与分析、市场营销、网络营销、新媒体营销、网络推广等课程的教学与实训。	电脑、服务器、多媒体教学设备、配套桌椅(50台套)。	网络营销软件
6	移动电子商务实训室	主要依托移动电子商务实验室软件,融合移动互联、物联、生物识别、数据获取、智能推送等技术,打通“人、信息、服务、线下场所”的四重连接,搭建跨数字、社交、移动和传统渠道的实训环境。软件可以通过无线通信来进行网上的商务活动,主要包括:手机银行,移动购物,移动支付,手机充值,证券行情,票务在线,餐饮住宿等。	消费机、非接触式卡片、写卡器、二维码读取器、条码扫描器、身份证识别器、指纹识别仪、磁条卡写磁器、密码键盘、磁条卡、POS机、票据打印机等。	移动电子商务实验室软件
7	新媒体营销实训室	用于社群营销、内容营销、新媒体推广、互联网产品销售、整合营销等内容的教学与实训。满足学生进行商品拍摄、短视频录制、直播、图片视频处理、H5动态页面制作、新媒体营销策划、软文撰写、微信营销、微博营销、短视频营销等新媒体营销实训及相应的课堂教学、考核评价的需求	电脑、服务器、多媒体教学设备、配套桌椅(30-50台套)。摄影摄像硬件:单反相机、三脚架、三灯套装、摄像机、手机、静物摄影台、商品展台、直播套装等	基础软件(系统):操作系统Window7或以上、Photoshop等制图软件、Premiere等视频处理软件、Dreamweaver等前端网页制作工具专用软件:新媒体营销实训平台
8	客户服务实训室	CRM和ERP系统、金融问题处理、订单取消与修改、价格保护、配送催单流程、售后退换货流程、POP仲裁流程、升级与转接流程、关单标准、数据分析、排班与现场管理、服务营销流程及技巧、外呼技巧、提升在线导购的员工销售技巧、客户客诉处理方法、客户类型分析及处理技巧、投诉处理实务、客诉处理步骤精要、跨部门沟通、电商战略与财务、业务提升实战、客户关系管理技能等级证书考试认证等。	JDCC专用网络、戴尔电脑、潮流IP电话机、UB200(优贝达)耳机、文化设计与安装。	客户关系管理软件、京东E-learning课程平台、JDCC系统授权。

3. 校外实习基地基本要求

具有稳定的校外实习基地。能提供网络营销推广、网店(站)运营管理、美工设计、电商客服等相关实习岗位,能涵盖当前电商产业发展的主流技术,可接纳一定规模的学生实习;

能够配备相应数量的指导教师对学生实习进行指导和管理；有保证实习生日常工作、学习、生活的规章制度，有安全、保险保障。

4. 支持信息化教学方面的基本要求

具有利用数字化教学资源库、文献资料、常见问题解答等的信息化条件。引导鼓励教师开发并利用信息化教学资源、教学平台，创新教学方法、提升教学效果。

（三）教学资源

主要包括能够满足学生专业学习、教师专业教学研究和教学实施需要的教材、图书及数字化资源等。

1. 教材选用基本要求

按照学院规定选用优质教材，学校应建立由专业教师、行业专家等参与的教材选用机制，完善教材选用制度，经过规范程序择优选用教材。

2. 图书文献配备基本要求

图书文献配备能满足人才培养、专业建设、教科研等工作的需要，方便师生查询、借阅。专业类图书文献主要包括：有关电子商务技术、方法、思维以及实务操作类图书，经济、管理、营销和文化类文献等。

3. 数字教学资源配置基本要求

建设、配备与本专业有关的音视频素材、教学课件、数字化教学案例库、虚拟仿真软件、数字教材等专业教学资源库，种类丰富、形式多样、使用便捷、动态更新、满足教学。

（四）教学方法

结合本专业课程特点，实施教学做一体、理论与实践一体，建议采用项目教学、案例教学、情景模拟、软件模拟、合作学习等多种现代教学方法，借助于信息化教学手段实施教学，以此激发学生学习兴趣，提高课堂教学质量。

（五）学习评价

公共基础课程考核评价应以人才培养方案、课程标准为基本依据，重点考核学生运用知识分析与解决实际问题的能力，促进学生核心素养的发展。专业（技能）课程考核评价，实行教师评价与学生评价相结合、过程性评价与终结性评价、学校评价与企业评价相结合等多元评价方式。专业综合实践、顶岗实习等实践类课程，由学校和企业共同制定实习评价标准，着重考核学生顶岗实习期间职业素养和岗位胜任能力。

（六）质量管理

1. 学校建立专业建设和教学质量诊断与改进机制，健全专业教学质量监控管理制度，完善课堂教学、教学评价、实习实训、毕业设计以及专业调研、人才培养方案更新、资源建设等方面质量标准建设，通过教学实施、过程监控、质量评价和持续改进，达成人才培养规格。

2. 学校完善教学管理机制，加强日常教学组织运行与管理，定期开展课程建设水平和教学质量诊断与改进，建立健全巡课、听课、评教、评学等制度，建立与企业联动的实践教学环节督导制度，严明教学纪律，强化教学组织功能，定期开展公开课、示范课等教研活动。

3. 学校建立毕业生跟踪反馈机制及社会评价机制，并对生源情况、在校学业水平、毕业生就业情况等进行分析，定期评价人才培养质量和培养目标达成情况。

4. 专业教研室充分利用评价分析结果有效改进专业教学，持续提高人才培养质量。

九、毕业要求

学生学习期满，经考核、评价，培养目标和培养规格已达成，具备下列要求的，予以毕业：

1. 在校期间思想政治操行考核合格。
2. 完成本方案所制定的各教学环节活动，各课程成绩考核合格。
3. 取得全国计算机等级考试一级证书、全国公共英语考试一级证书及专业职业资格或职业技能等级证书(电子商务师中级证书或1+X网店运营推广中级证书等)。
4. 修满学校本专业人才培养实施性方案所规定的学分要求。

十、其他说明

(一) 编制依据

1. 《国家职业教育改革实施方案的通知》（国发〔2019〕4号）。
2. 《教育部关于职业院校专业人才培养方案制定与实施工作的指导意见》(教职成〔2019〕13号)。
3. 《省政府办公厅关于深化产教融合的实施意见》（苏政办发〔2018〕48号）。
4. 教育部颁《高等职业学校电子商务专业教学标准》。
5. 《江苏联合职业技术学院关于专业人才培养方案制（修）订与实施工作的指导意见》（苏联院〔2019〕12号）。
6. 江苏联合职业技术学院《关于人才培养方案中公共基础课程安排建议（试行）的通知》（苏联院教〔2020〕7号）。
7. 江苏联合职业技术学院电子商务专业指导性人才培养方案。

(二) 执行要求

1. 学时安排与学分。坚持“4.5+0.5”模式，即第一学期到第九学期同时进行理论教学和实践教学，第十学期安排顶岗实习。每学年教学时间40周，顶岗实习时间为18周。前三年周学时为28课时，后两年周学时为26课时，顶岗实习按每周30学时计算。入学教育安排在第一学期开学进行，不计课时，计1学分。社会实践安排在假期实施，不计课时，计1学分。

2. 理论教学和实践教学按16-18学时计1学分。军训、入学教育、社会实践、毕业设计（或毕业论文、毕业教育）、顶岗实习等，1周计30个学时、1个学分。鼓励将学生取得的行业企业认可度高的有关职业技能等级证书或已掌握的有关技术技能，按一定规则折算为学历教育相应学分。

3. 本方案总学时为5070学时，总学分284学分，其中：文化课总学时为1850学时，占36.49%；专业课总学时为2768学时，占54.60%，选修课学时为452学时，占8.92%。

4. 劳动教育课程设置，以实训周为主要载体开展劳动教育。

5. 结合实际，将党史国史、改革开放史、社会主义发展史、职业健康与安全等课程列入限定选修课程，并安排一定学时。《就业与创业教育》课程总课时不低于32课时，不足课时部分利用德育一刻钟等业余时间强化辅导，不少于4课时。

6. 毕业（论文）设计，安排在第九学期进行，应制定毕业（论文）设计课题范围和指导要求，配备指导老师，严格加强学术道德规范，毕业（论文）设计的查重率不超过20%。

（三）《信息技术》课程课时说明

学生学习《信息技术》课程总课时不低于 96 课时，其中正常教学安排 66 课时，另在学生参加全国计算机等级考试一级前利用业余时间进行强化辅导，不少于 30 课时。

（四）奖励学分

学生参加社团活动，表现优良，经考核将获得不超过 2 个学分的奖励。学生参加技能大赛、创新创业大赛、文明风采大赛获奖，经校相关部门认定，将获得不超过 4 个学分的奖励。具体考核、认定办法由校相关部门制定。

十一、附件

教学进程安排表

电子商务专业教学进程安排表（2021级）

类别	序号	课程代码	课程名称	学时与学分		周课时及教学周安排										考核方式			
				总学时数	学分	一		二		三		四		五		考试	考查		
						1	2	3	4	5	6	7	8	9	10				
公共基础课程	必修	888800011	中国特色社会主义	32	2	2												√	
		888800012	心理健康与职业生涯	34	2		2												√
		888800013	哲学与人生	34	2				2										√
		888800014	职业道德与法治	34	2				2										√
		888800015、0016	思想道德修养与法律基础	51	3					2	1								√
		888800017、0018	毛泽东思想与中国特色社会主义理论体系概论	68	4								2	2					√
		888800027	形势与政策（专题讲座）	24	1					8	8	8							√
		888800028	中华优秀传统文化（专题讲座）	24	1						8	8	8						√
	限选	888800026	党史国史、改革开放史、社会主义发展史	17	1						1								√
	文化课程	必修	9999900021	语文	302	18	4	4	4	2	2	2							√
			9999900031	数学	336	20	4	4	4	4	2	2							√
9999900041			英语	336	20	4	4	4	4	2	2							√	
9999900051			体育与健康	290	18	2	2	2	2	2	2	2	2	2	2				√
9999900061			信息技术	66	4	2	2												√
9999900121			历史	66	4	2	2												√
9999900071			音乐	32	2	2													√
888800019			创业与就业教育	30	2										3				√
9999930004			劳动教育	30	1	1W													√
9999900135			地理	34	2					2									√
限选		9999900249/00269/00259	职业健康与安全/环保教育/美育	10	1									1					√
小计				1850	110	22	20	16	14	12	10	4	4	6					
专业群平台课程	1	0105510021	市场营销	64	4	4												√	
	2	0105510242	电子商务基础	68	4		4											√	
	3	0105510232	商品学	34	2		2											√	
	4	0105510283	网络消费者行为分析	34	2			2										√	
	5	0105510084	商务礼仪	34	2				2									√	
	6	0105510295	现代商务谈判	68	4					4								√	
	7	0105510306	现代物流管理	68	4						4							√	
	8	0105510317	基础会计	68	4							4						√	
	9	0105510048	国际贸易基础	68	4								4					√	
	10	0105510279	经济法基础	40	4										4			√	
小计				546	34	4	6	2	2	4	4	4	4	4					
专业核心课程平台	1	0105510133	图形图像处理	68	4			4										√	
	2	0105510323	电商文案策划与视觉营销	68	4			4										√	
	3	0105510334	网店美工	68	4				4									√	
	4	0105510344	新媒体营销概论	68	4				4									√	
	5	0105510355	商务数据分析与应用	68	4					4								√	
	6	0105510365	网页设计与制作	68	4					4								√	
	7	0105510376	网店客服	34	2						2							√	
	8	0105510387	社群营销	68	4							4						√	
	9	0105510108	客户关系管理	34	2								2					√	
	10	0105510399	电子商务运营	80	8										8			√	
小计				624	40	0	0	8	8	8	2	4	2	8					
专业方向课程模块	新媒体运营	1	0105510405	新媒体运营技术与应用	68	4				4								√	
		2	0105510416	新媒体运营	68	4					4							√	
		3	0105510426	新媒体数据分析	68	4					4							√	
	网店运营	1	0105510437	网店运营	102	6							6					√	
		2	0105510187	数据化营销	68	4							4					√	
		3	0105510448	搜索引擎营销	68	4								4				√	
1+X模块	1	0105510458	网店推广	68	4								4				√		
	2	0105510468	网店推广实操	68	4								4				√		
小计				578	34	0	0	0	0	4	8	10	12	0					
专业技能实训课程	1	0105510472	录入技术实训	30	1		1W											√	
	2	同课程	图形图像处理实训	30	1			1W										√	
	3	同课程	网店美工实训	30	1				1W									√	
	4	同课程	网页设计与制作实训	30	1					1W								√	
	5	同课程	新媒体运营实训	30	1						1W							√	
	6	同课程	网店运营实训	30	1							1W						√	
	7	9999940001	1+X职业技能等级考证实训	30	1								1W					√	
	8	9999940000	专业综合项目实训	120	4									4W				√	
集中实践课程	1	9999930002	入学教育		1	1W												√	
	2	9999930001	军训	30	1	1W												√	
	3	9999920000	社会实践		1		1W											√	
	4	9999930003	毕业设计(或毕业论文)	120	4									4W				√	
	5	9999910000	顶岗实习	540	18											18W		√	
小计				1020	36	2W	2W	1W	1W	1W	1W	1W	1W	8W	18W				
任选课模块	公共类/专业拓展类	1	0105520131	录入技术	66	4	2	2											√
		2	0105520163	商品拍摄、色彩构成与设计、立体构成与设计	34	2			2										√
		3	0105520174	视频拍摄与编辑、动画制作、平面广告制作	68	4			4										√
		4	0105520186	营销策划、广告策划、公共关系策划	68	4						4							√
		5	0105520197	数字整合营销、POP营销、连锁经营与管理	68	4							4						√
		6	0105520208	跨境电子商务、报关实务、报检实务	68	4								4					√
		7	0105520049	演示文稿设计与制作、工具软件使用、多媒体设计	20	2									2				√
		8	0105520219	ERP原理与应用、办公设备安装维护、office应用	20	2									2				√
		9	0105520229	管理学基础、电子商务英语、秘书实务	40	4										4			√
小计				452	30	2	2	2	4	0	4	4	4	8					
合计				5070	284	28	28	28	28	28	28	26	26	26	26				